



Confianza en, y valor de los sistemas de información

Monterrey Chapter

Planeación Estratégica de la Ciberseguridad
David Hernández, MBA

¿Qué es la PE?

La planeación estratégica es un proceso integral para determinar en qué debe convertirse una empresa y así como para determinar cuál es la mejor manera para lograr ese objetivo.

Evalúa todo el potencial de una empresa de manera explícita, y vincula los objetivos del negocio con las acciones y recursos requeridos para alcanzarlos.

¿Cómo funciona la PE?

1. Describe la **misión, visión y los valores** fundamentales
2. Apunta a mercados potenciales explorando **oportunidades y amenazas**
3. Comprende las **prioridades** actuales y futuras de segmentos específicos
4. Analiza las **fortalezas y debilidades** en relación a los competidores
5. Define las expectativas de la partes interesadas y establece **objetivos claros y convincentes para el negocio**
6. Prepara programas, políticas y planes para **implementar la estrategia**
7. **Monitorea el desempeño** de la estrategia

Entre otros componentes

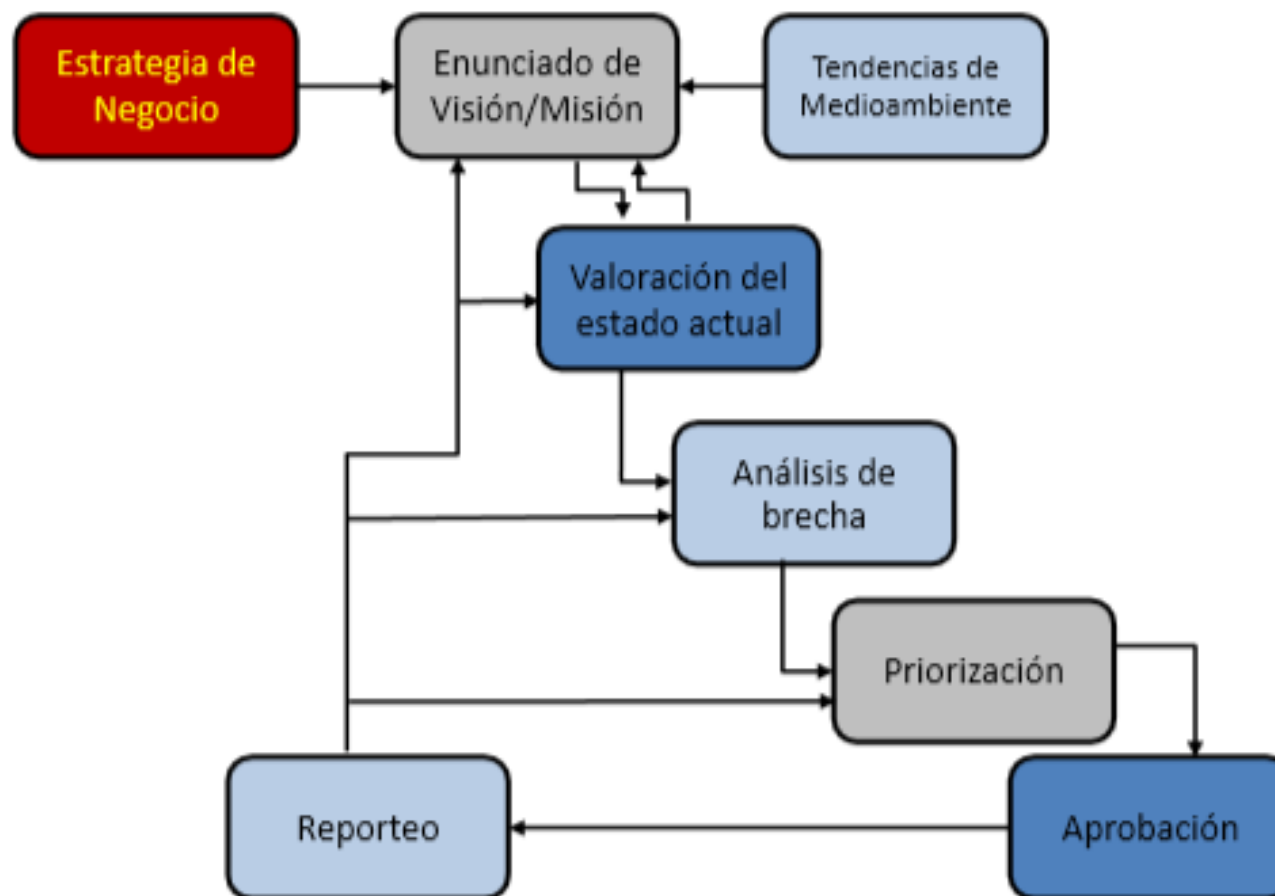
Top 10 Management Tools

2006	2010	2012	2014	2017
1. Strategic Planning	1. Benchmarking	1. Strategic Planning	1. CRM	1. Strategic Planning
2. CRM	2. Strategic Planning	2. CRM	2. Benchmarking	2. CRM
3. Customer Segmentation	3. Mission and Vision Statements	3. Employee Engagement Surveys	3. Employee Engagement Surveys	3. Benchmarking
4. Benchmarking	4. CRM	4. Benchmarking	4. Strategic Planning	4. Advanced Analytics
5. Mission and Vision Statements	5. Outsourcing	5. Balanced Scorecard	5. Outsourcing	5. Supply Chain Management
6. Core Competencies	6. Balanced Scorecard	6. Core Competencies	6. Balanced Scorecard	6. Customer Satisfaction
7. Outsourcing	7. Change Management	7. Outsourcing	7. Mission and Vision Statements	7. Change Management
8. Business Process Reengineering	8. Core Competencies	8. Change Management	8. Supply Chain Management	8. TQM
9. Scenario and Contingency Planning	9. Strategic Alliances	9. Supply Chain Management	9. Change Management	9. Digital Transformation
10. Knowledge Management	10. Customer Segmentation	10. Mission and Vision Statements	10. Customer Segmentation	10. Mission and Vision Statements

- El foco en la ciberseguridad está en su punto más alto
 - ✓ Incremento en el número de brechas
 - ✓ Visibilidad a nivel de consejo y CEO
- Los equipos de Seguridad en la Información:
 - ✓ Tienen más presupuesto (y opciones)
 - ✓ Mayor responsabilidad y escrutinio
- Seguridad ya no es una preocupación de TI
 - ✓ Es parte vital para el crecimiento del negocio
 - ✓ Los líderes de seguridad en las empresas tienen que aprender como navegar en este nuevo mundo

1. El enfoque mayormente **técnico**
2. Una **desconexión** con la estrategia corporativa
3. Un **escaso análisis** del entorno de la organización
4. Una **omisión en las necesidades** de las partes interesadas
5. No contemplar los **resultados para el negocio**
6. Y esto cuando se realiza PEdC y la **operación** da un respiro...

Proceso de la PEdC



- Muchos profesionales de seguridad no tienen un entendimiento de los objetivos del negocio
 - ❖ Desconexión entre seguridad y los líderes del negocio
 - ❖ Inhabilidad para identificar que proyectos de seguridad son importantes para el negocio.

- Averiguar por qué existe la empresa y qué está intentando lograr ➡ **visión y misión**
- partes
- Entender necesidades de los líderes del negocio ➡ **interesadas**
(stakeholders)



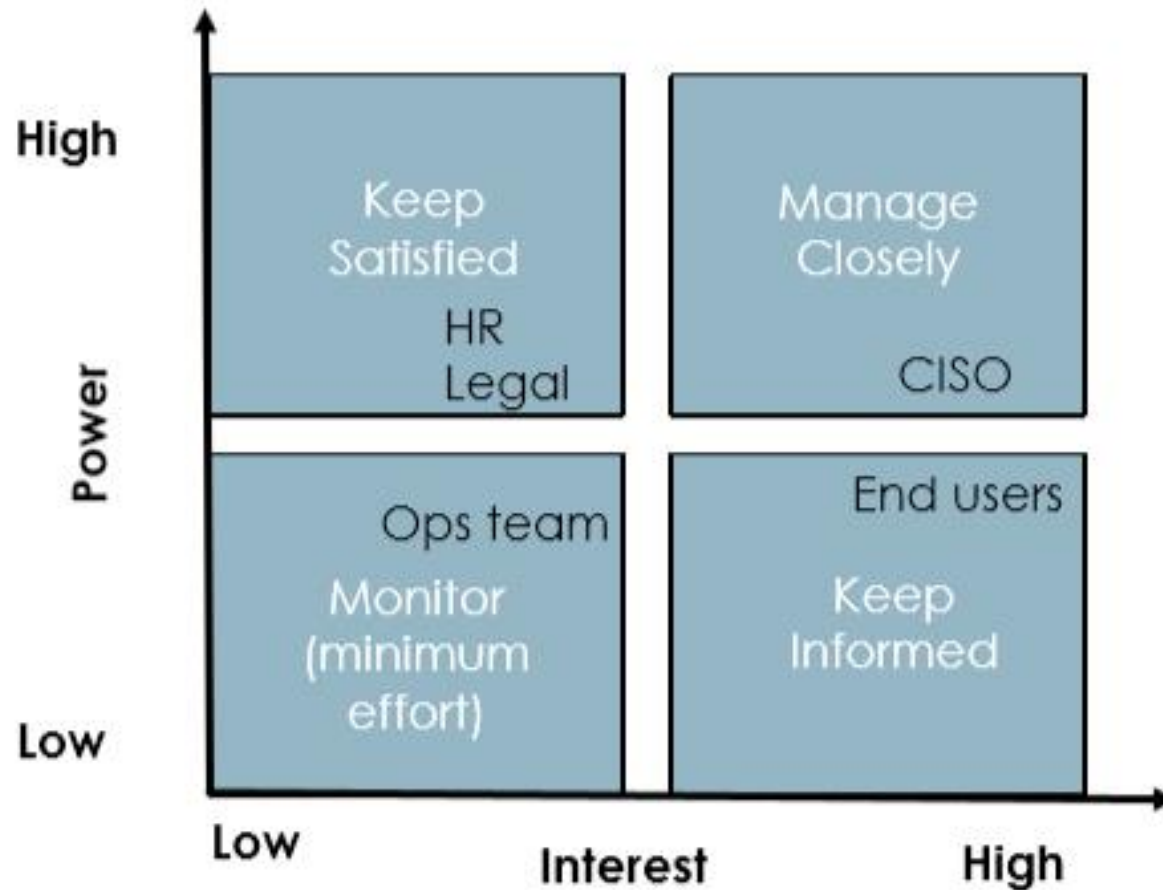
1. Identificando (SIPOC)

(S) Suppliers	(I) Inputs	(P) Process	(O) Outputs	(C) Customers
Business owner, Legal, Security, Regulations	Requeriments	Define requirements	Use case Project plans	Business owner Technical teams Project managers Finance, Comms
Business Operations team	Approved use cases Approved project plans	Design	Technical architecture Technical reqs	Engineering team Security team Operations team
Business owner, Legal, Security, Vendors, Technical	SLAs, Budget, Hardware & software reqs	Procure	Executed contacts	Business owner Legal and Vendor
Vendors, Architects, Engineers	Technical reqs System configuration	Build & Deploy	Migration plan running system	Business owner Technical teams Vendor, Leadersip Help Desk
Technical teams, Vendors	SLAs Business uptime reqs	Manage the solution	Maintenance plan	Business owner Leadership (CEO, CFO, CIO, CISO)

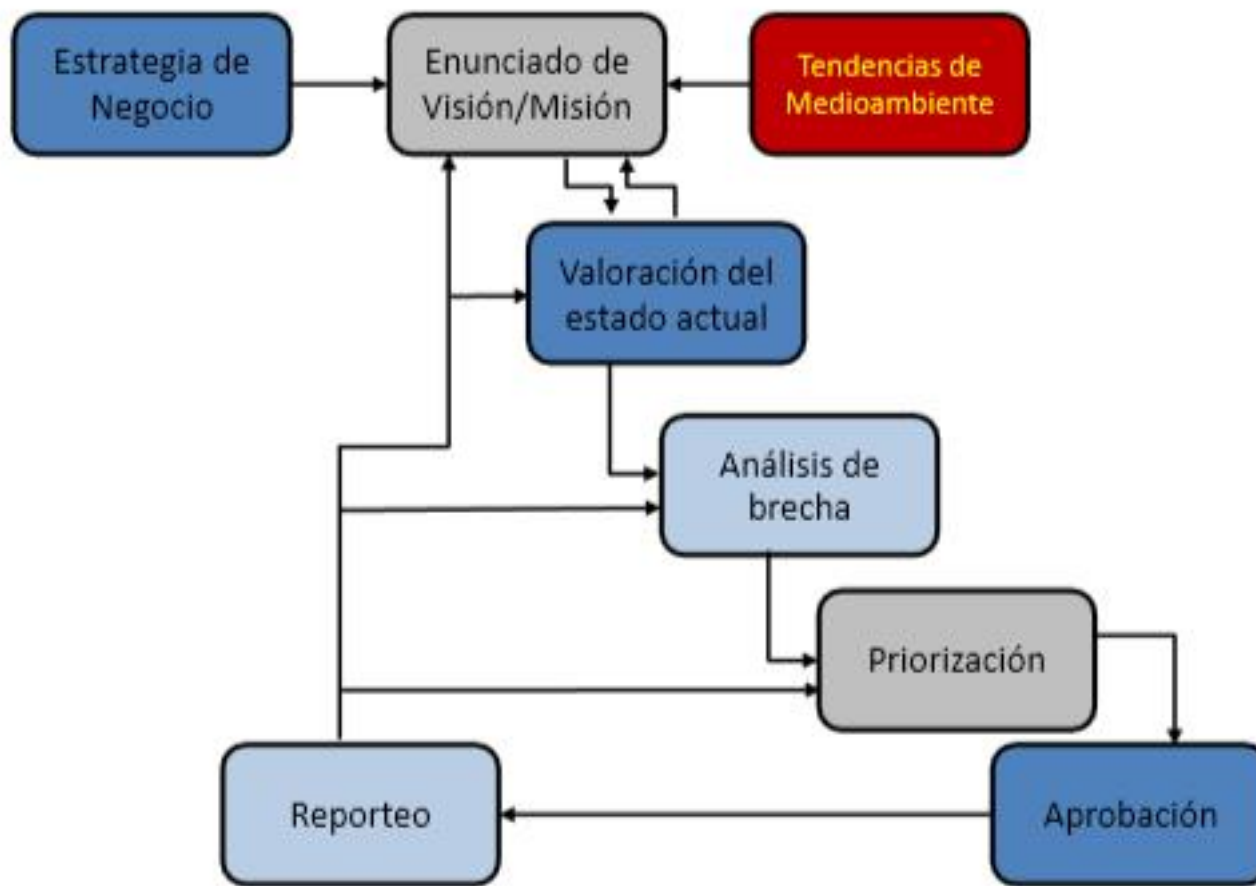
2. Mapeando

Stakeholder	Power	Interest	Stakeholder Name	Views/Interest in project
CIO	Veto	High		Innovation, risk, productivity
CFO	Veto	High		Cost, risk
CISO	Vote	High		Security, risk, compliance
HR	Vote	Medium		Impact on employee polices
Legal	Vote	Medium		Impact of laws, terms and conditions of contracts, eDiscovery
End Users	Voice	High		Usability, Productivity
Ops Team	Voice	Low/Medium		Project delivery time and budget

3. Priorizando



Proceso de la PEdC



- ❑ ❑ Comprender las preocupaciones de alto nivel de los principales líderes
- ❑ ❑ Aprender cómo funciona la estrategia de negocios

Political

- Regulations and restrictions related to international trade, tax policy and competition
- War, terrorism (e.g. 9/11 terrorist attack), outbreak of diseases (e.g. Ebola)- result in government intervention- likely to occur to protect passengers, interest and operation safety
- Airline industry consolidation (mergers and acquisitions)

Economic

- Cycle's peaks and troughs
- Economic indicators
 - ✓ U.S. economy is expanding through global production
 - ✓ U.S. generating ~200k jobs per month
 - ✓ Real personal income is rising
 - ✓ Household net worth is growing
- Fluctuation in oil prices-profitability
- Consumer confidence

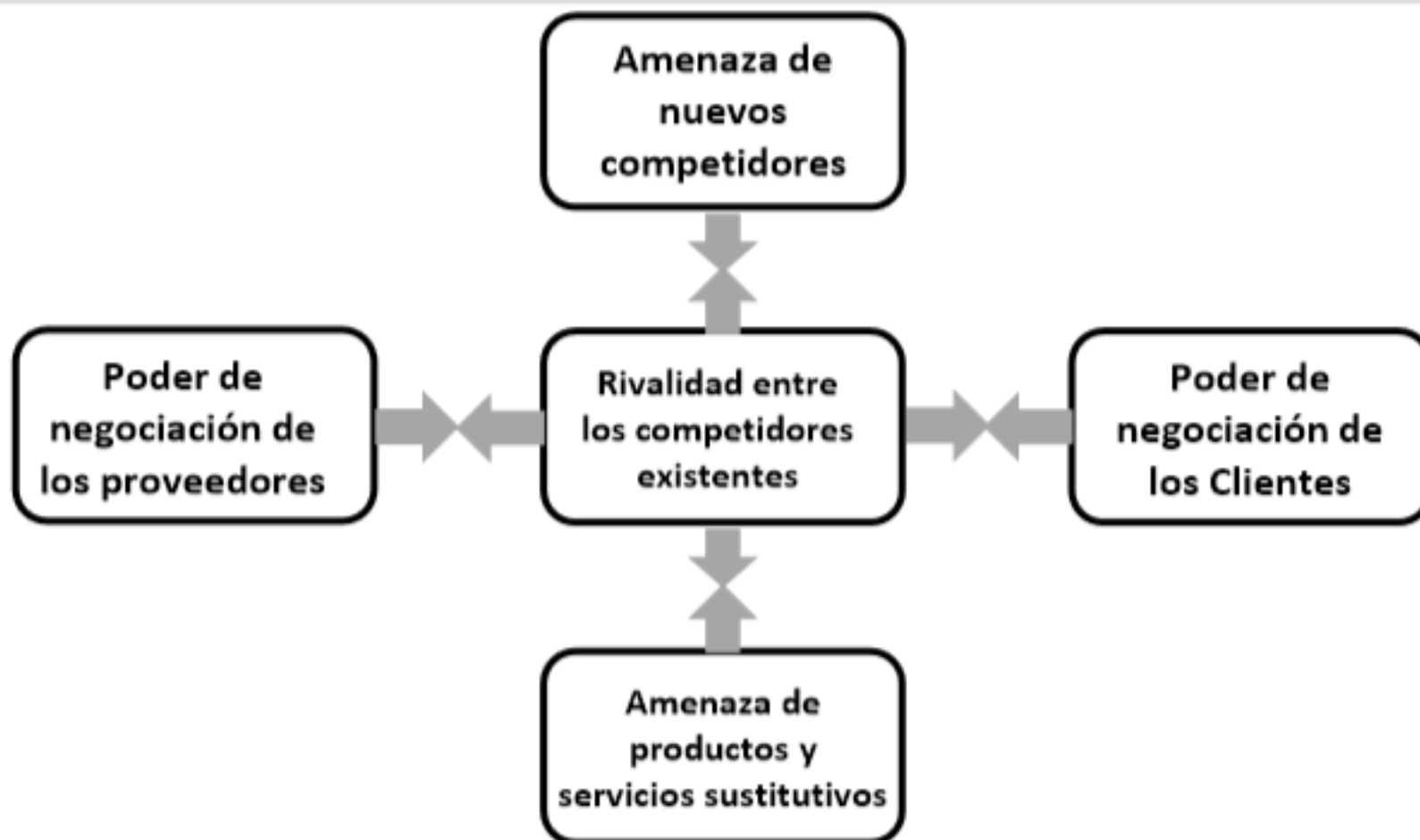
Social

- Increased demand for air travel
- Younger generation travels more (Millennial generation expected to grow 50% by 2020 and remain strong for the next 15 años)
- Increased need for convenient travel options (upgrades, Wi-Fi, in-flight entertainment, refundable tickets, book through on-line travel agencies, mobile and travel apps)

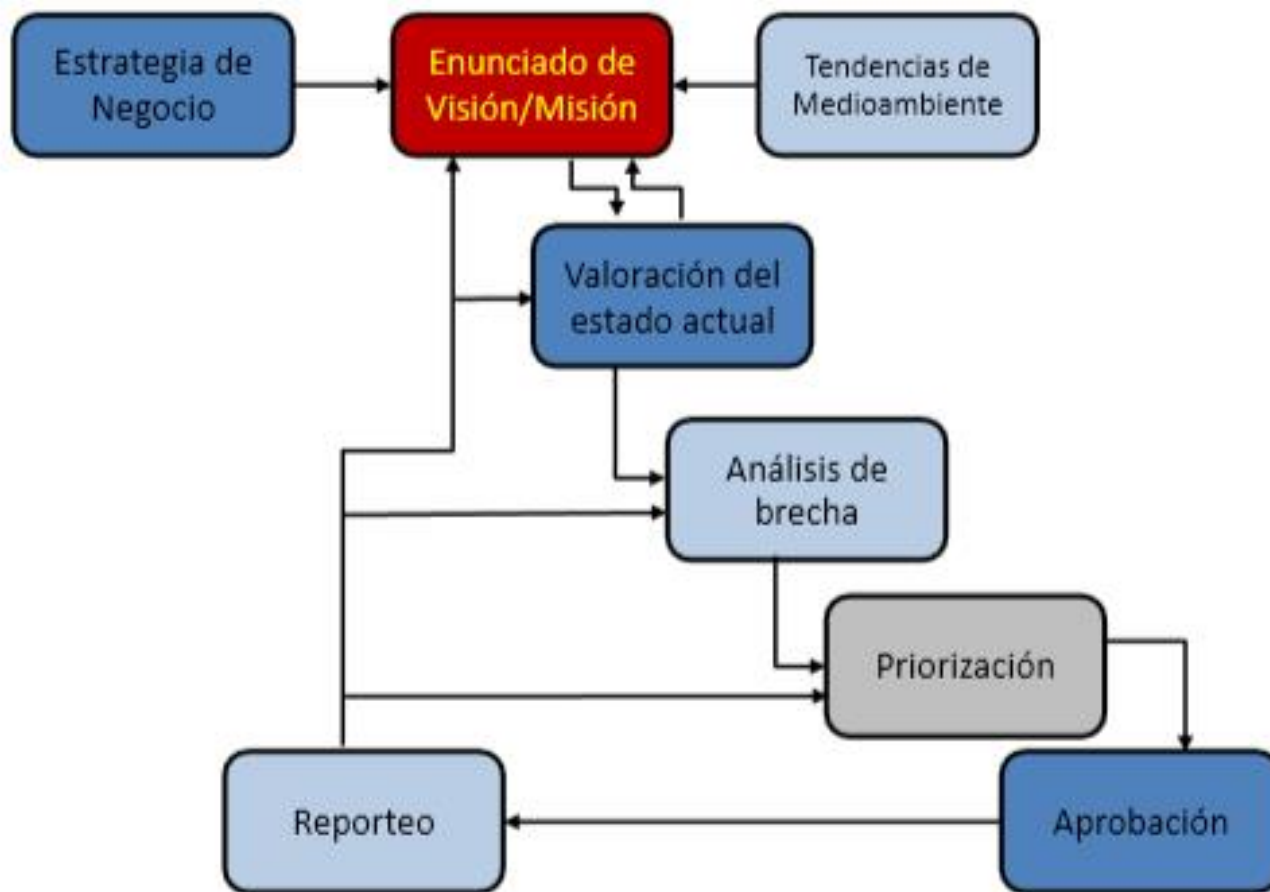
Technological

- Technology-adopt the latest to survive intense competition
- Advanced aircraft technology results in lower fuel consumption (30% of total operating expense) and address climate change (air travel is responsible for 12% of the total emissions from the transportation industry)
- IT solutions and mobile technology-connectivity and enhanced passenger experience

5 fuerzas de Porter



Proceso de la PEdC



VISIÓN

- ✓ Representa el “por qué” de la organización
- ✓ El noble propósito
- ✓ El objetivo aparentemente inalcanzable

MISIÓN

- ✓ Representa “qué” hace la organización hoy día
- ✓ Describe qué somos y qué hacemos

- ❑ ❑ Proteger a la empresa (evitar fallas
- ❑ ❑ Habilitar el negocio (asegurar el éxito)

"Avanzar en la misión de la Compañía asegurando, defendiendo y monitoreando nuestros activos más importantes"

¿Cómo creamos valor para las partes interesadas?

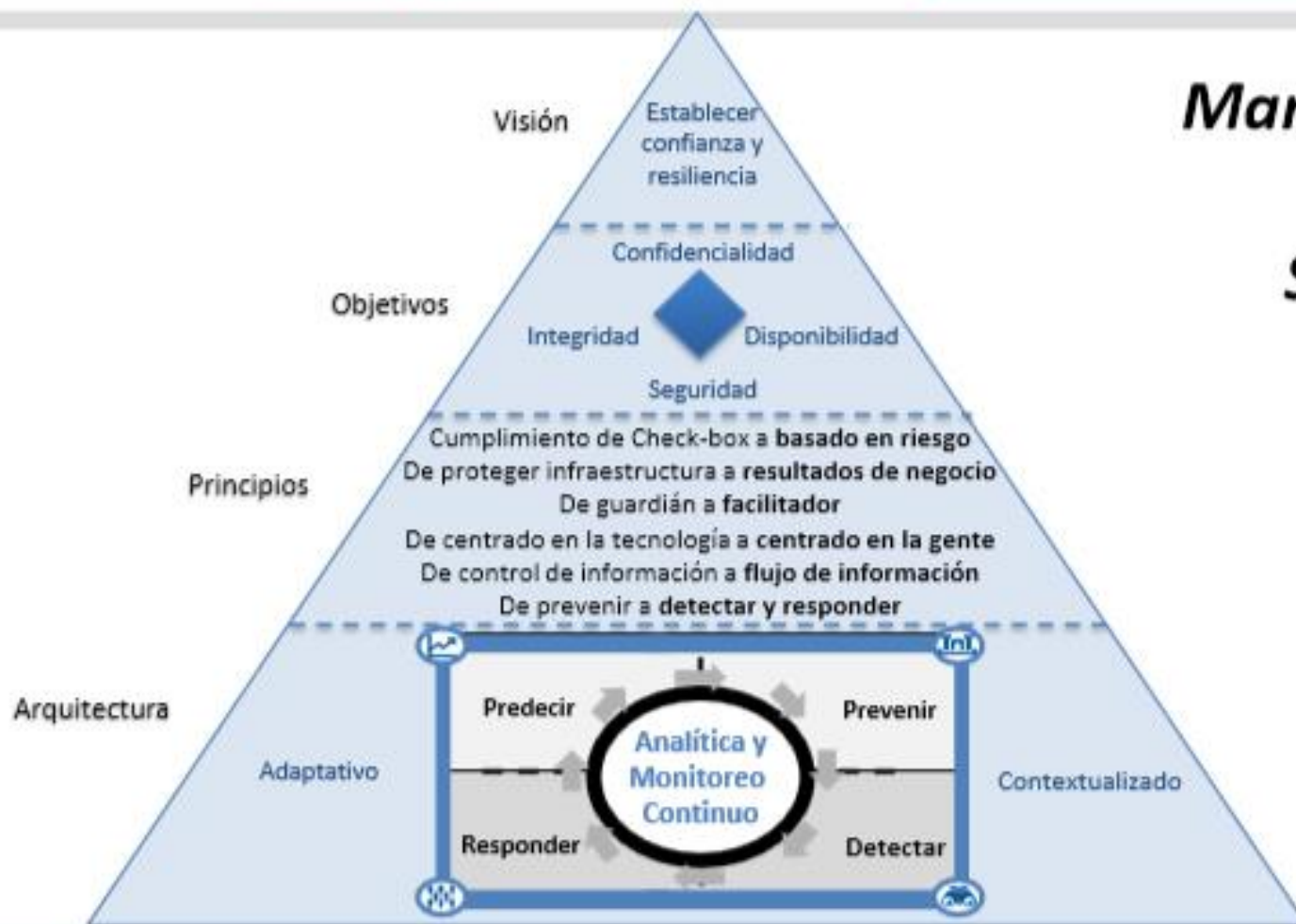
¿Cómo innovamos?

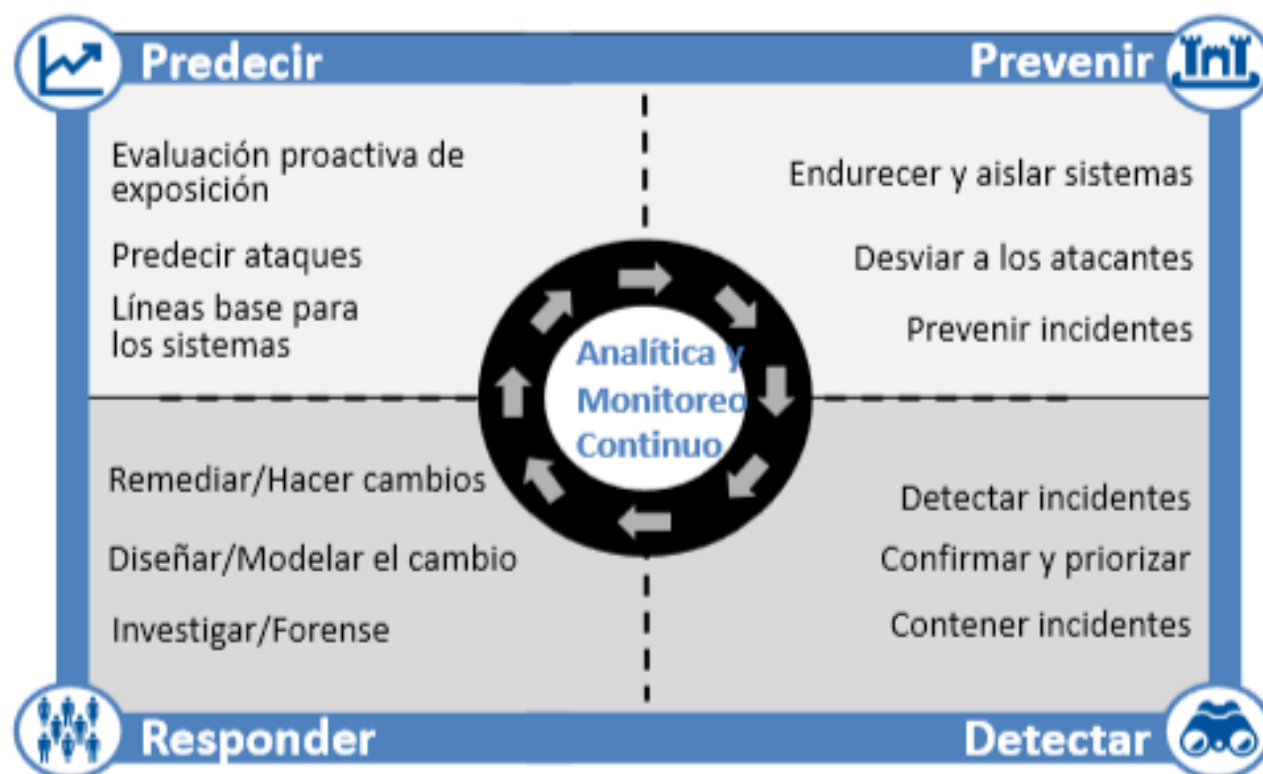
¿Por qué nos necesitan?

- ¿Cuál es el problema que necesita ser resuelto?
- La aspiración que debe cumplirse

- Construir programas de seguridad
- La gestión del riesgo
- Comunicar a las partes interesadas

Managing Risk and Security at the Speed of Digital Business





"Designing an Adaptive Security Architecture for Protection From Advanced Attacks" Gartner, 2016

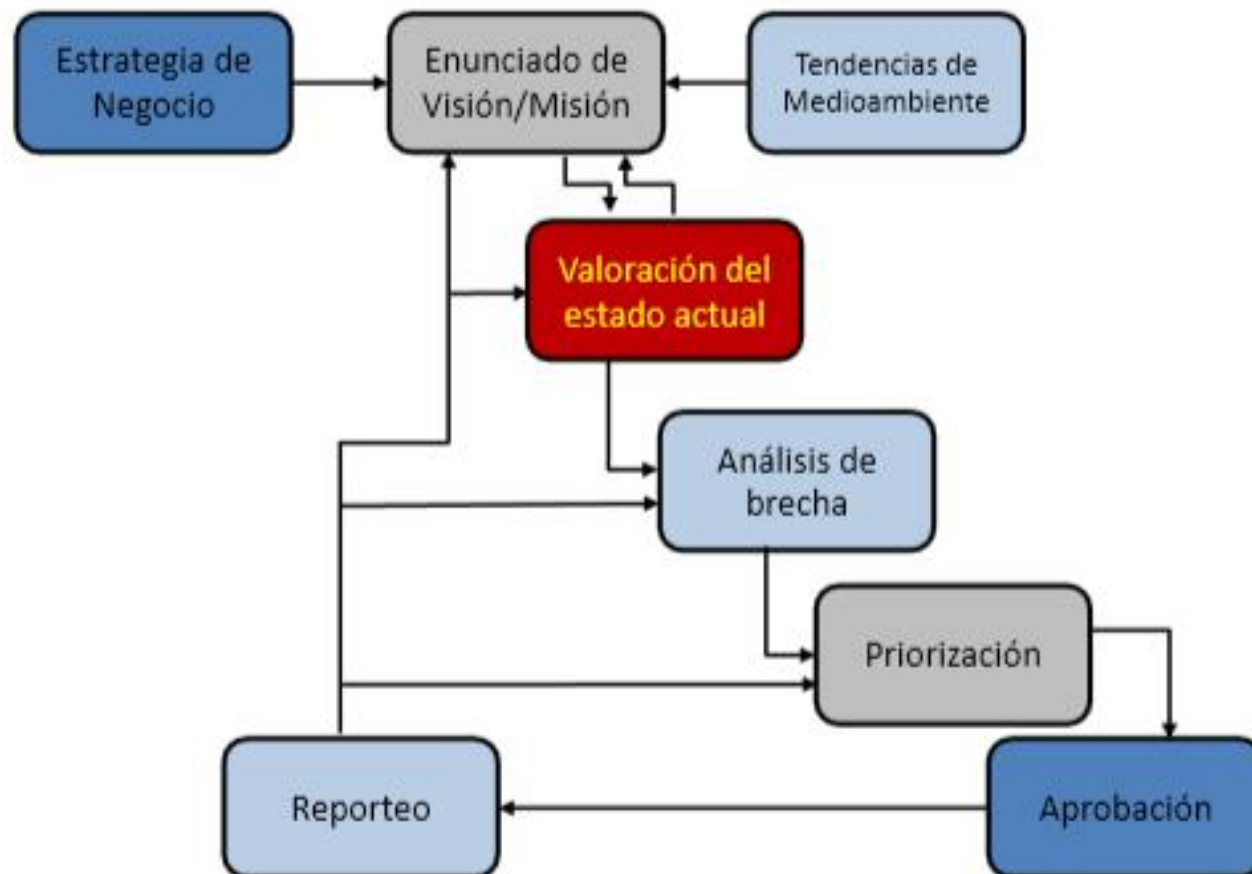
NIST Cybersecurity Framework

Function	Category
Identify	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Asset Management ▪ Business Environment ▪ Governance ▪ Risk Assessment ▪ Risk Management Strategy
Protect	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Access Control ▪ Awareness & Training ▪ Data Security ▪ Information Protection Processes & Procedures ▪ Maintenance ▪ Protective Technology
Detect	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Anomalies & Event ▪ Security Continuous Monitoring ▪ Detection Processes
Respond	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Response Planning ▪ Communications ▪ Analysis ▪ Mitigation ▪ Improvements
Recover	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Recovery Planning ▪ Improvements ▪ Communications

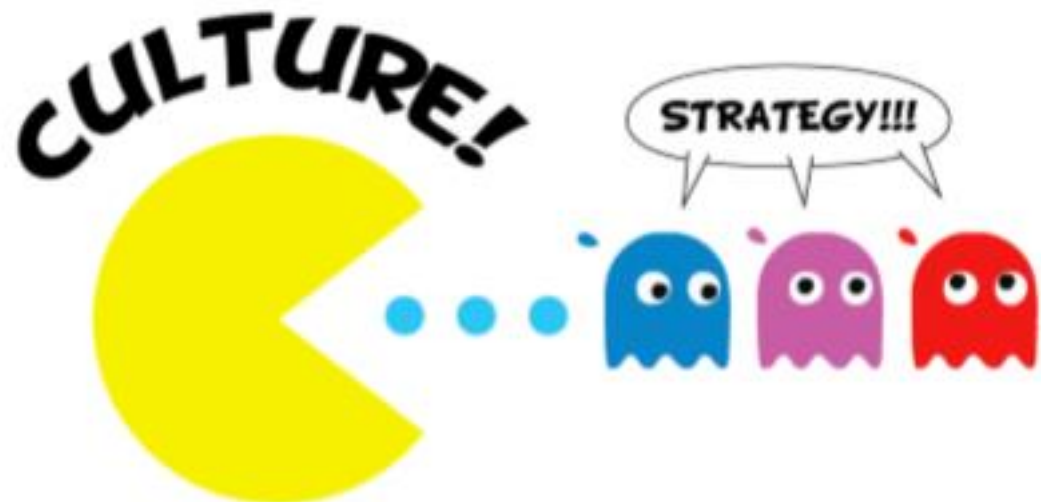


"Framework for Improving Critical Infrastructure Cybersecurity" NIST, 2014

Proceso de la PEdC



1. Pruebas de penetración, valoración de riesgo y seguridad
2. Análisis histórico de la organización
3. Valores y Cultura
4. Análisis FODA



Analizando valores centrales

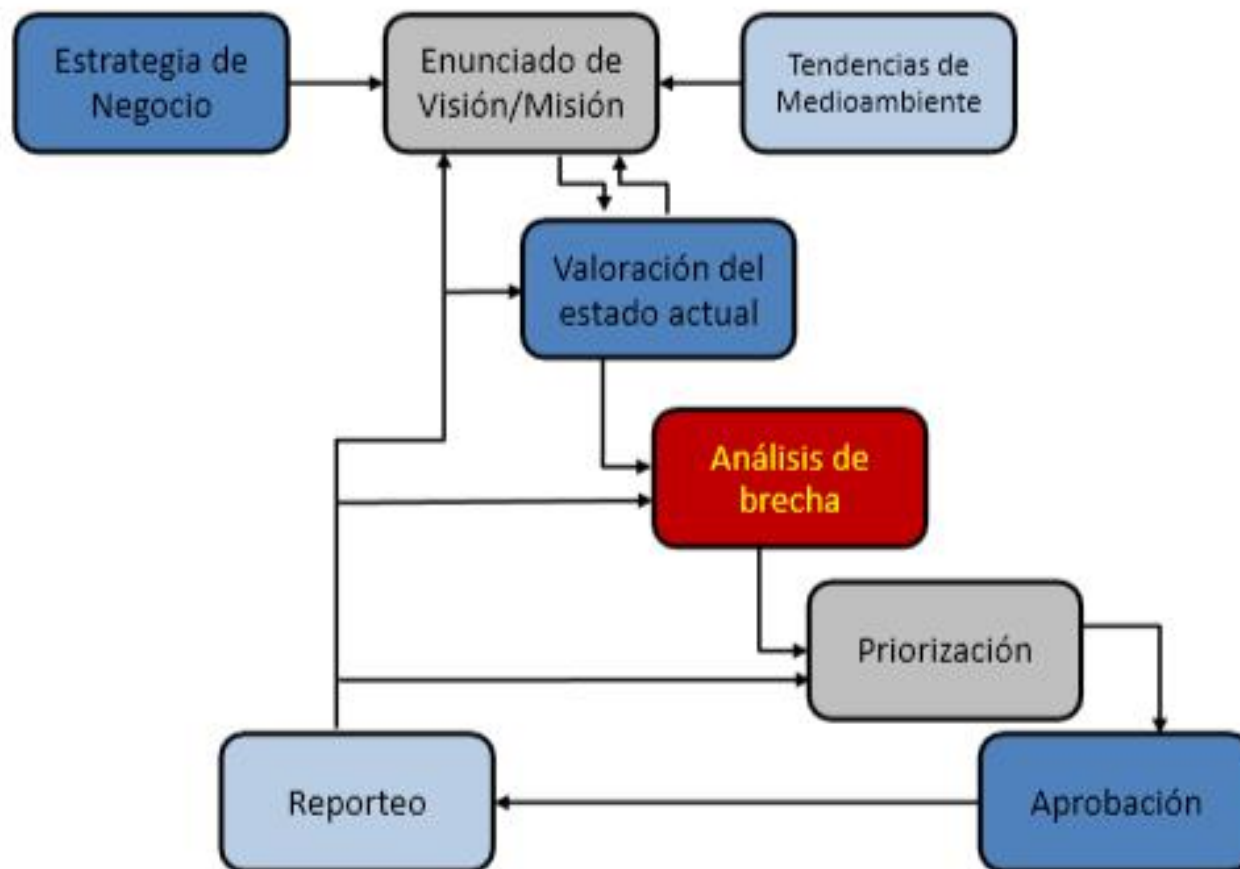
Valores Centrales	¿Cómo impacta este valor central mi equipo de seguridad?	¿Cómo puede seguridad mostrar este valor central?

- ❑ ❑ Priorizar para obtener resultados exitosos
- ❑ ❑ Desarrollar un plan a corto y largo plazo
- ❑ ❑ Ganar y mantener una ventaja competitiva

Análisis FODA

		Ayudan	Perjudican
Interno	Fortalezas		
	Debilidades		
Externo	Oportunidades		
	Amenazas		

Proceso de la PEdC



Recordando el Análisis FODA

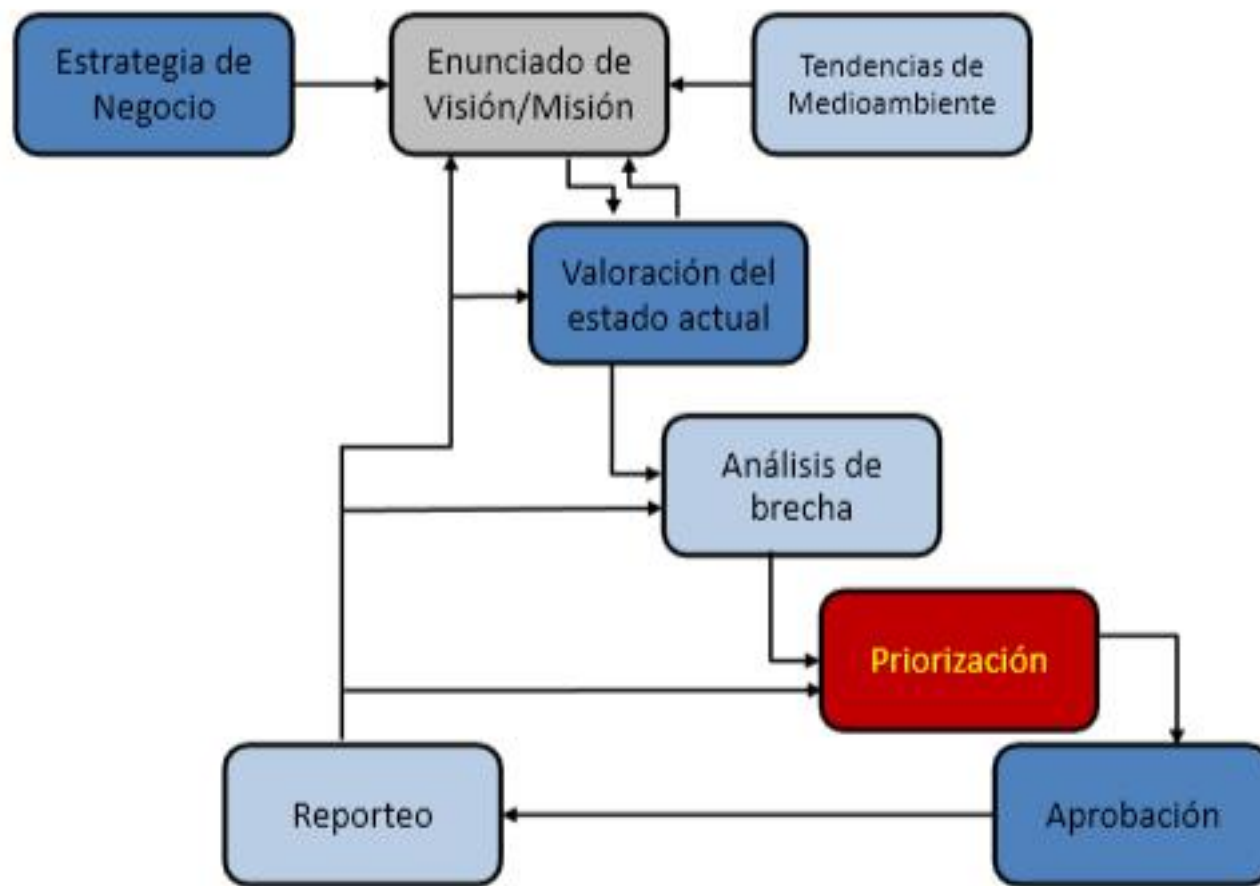
	Helpful	Harmful
Internal	<u>Strengths</u> <ul style="list-style-type: none"> • Business mission to help people lead healthier lives • Culture of innovation and R&D • Ability to create breakthrough new drugs • Decentralized business units allow quick innovation • Strong geographic presence • Access to talent around the world 	<u>Weaknesses</u> <ul style="list-style-type: none"> • No CISO or central security responsibility • Security is decentralized and understaffed • No central threat strategy • Technology is under utilized
External	<u>Opportunities</u> <ul style="list-style-type: none"> • Hire a CISO • Operationalize personnel to improve security effectiveness (combining physical & info sec) • Leverage global presence to build 24x7 team • Increase staffing levels 	<u>Threats</u> <ul style="list-style-type: none"> • Insider threat- geographically dispersed workforce and risk of data loss • Competitors-seeking intellectual property • Nation state-seeking to accelerate R&D • Regulatory-increased regulation results in delays getting new drugs to market

Estado Actual y Futuro

Category	Future State	Current Situation	Action/Proposals
Identify	Centralized security governance to provide comprehensive risk management	Security is decentralized across business units	
Protect	Protect key system and processes used for drug, research, development, and trials	Security protections are not consistently applied	
Detect	Ability to quickly detect threats targeting intellectual property	Inability to detect malicious or negligent activity	
Respond	Ability to minimize data loss, block attacks, and determine root cause	Inability to mitigate attacks and limit the amount of data lost	
Recover	Capability to quickly return to normal operations and limit business impact of security incidents	Recovery and business continuity is decentralized	

Análisis de brecha

Category	Future State	Current Situation	Action/Proposals
Identify	Centralized security governance to provide comprehensive risk management	Security is decentralized across business units	Name a permanent CISO Develop central policy library Implement vulnerability Management program
Protect	Protect key system and processes used for drug, research, development, and trials	Security protections are not consistently applied	Decrease patch deployment time Protect clinical trial systems Deploy systems in blocking mode
Detect	Ability to quickly detect threats targeting intellectual property	Inability to detect malicious or negligent activity	Deploy continuous monitoring & log management capability Advanced analytics and reporting Implement DLP to monitor IP loss
Respond	Ability to minimize data loss, block attacks, and determine root cause	Inability to mitigate attacks and limit the amount of data lost	Build and staff 24x7 SOC Develop advanced forensics team Create threat intelligence sharing capability
Recover	Capability to quickly return to normal operations and limit business impact of security incidents	Recovery and business continuity is decentralized	Develop business continuity plan Ensure that response plan is regularly tested Socialize and communicate with BU leaders



Un proceso de 3 etapas:

1. Identificar lo que se está haciendo hoy
2. Correlacionar las capacidades actuales con los niveles de madurez
3. Priorizar nuevas iniciativas para aumentar la madurez

1. ID Capacidades Actuales

- Documentar las actividades actuales
 - Hay que darle crédito a lo que se ha hecho hoy día
- Ejemplos de la función “Proteger” del NIST CSF
 - VPN, firewall, segmentación de la red
 - Cifrado de endpoint, antivirus, antimalware
 - Web single sign-on (SSO)
 - Concientización de los empleados
 - Estándares de seguridad

2. Mapear nivel madurez

Function	Category	Level 1	Level 2	Level 3	Level 4	Level 5
Protect	Access Control	VPN firewall, segmentation	Web SSO	Federated SSO		
	Awareness & Training	Basic awareness training	Phishing exercises			
	Data Security	Encryption data at rest and in-transit	Data segregation Asset destruction			
	Processes & Procedures	Security standards change control	Integration with HR processes Incident response plan	Security Development Process		
	Protective Technology	Network and host security	Web application security program	Mobile application security		

3. Priorizar iniciativas

Determinar que iniciativas deben priorizarse para cruzar la brecha

- El costo no debe ser el único factor
- Incorporar el valor para el negocio y la defensa de amenazas
- Tomar en cuenta la habilidad para ejecutar y el soporte organizacional

Matriz análisis de decisiones

Initiative	Cost	Ability to Execute	Stakeholder Support	Threat Defense	Total
Mobile & BYOD	3	5	5	4	17
DLP	2	3	4	5	14
Centralized Vulnerability Management	2	4	3	5	14
Risk-Based Authentication	3	3	4	3	13
Network Access Control	1	2	2	4	9

Hoja de ruta – Proteger NIST

Function	Category	Level 1	Level 2	Level 3	Level 4	Level 5
Protect	Access Control	VPN firewall, segmentation	Web SSO	Federated SSO	Risk-based Authentication	Network Access Control
	Awareness & Training	Basic awareness training	Phishing exercises	Role-based training	Executive education	Third-party training program
	Data Security	Encryption data at rest and in- transit	Data segregation Asset destruction	DLP (email & host)	DLP (cloud data storage)	Self protecting data
	Processes & Procedures	Security standards change control	Integration with HR processes Incident response plan	Security Development Process	Centralized vulnerability management	Continuous feedback with business processes
	Protective Technology	Network and host security	Web application security program	Mobile application security	BYOD security	Cloud security program

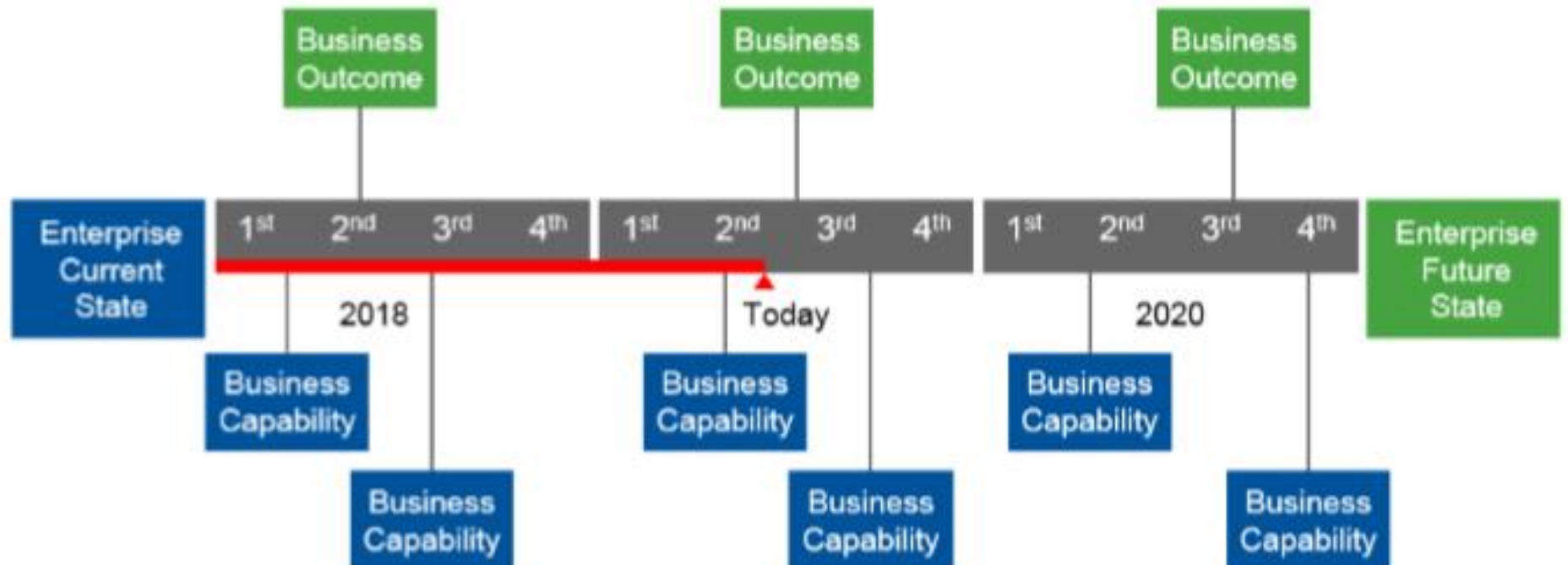
Done today

Started Doing

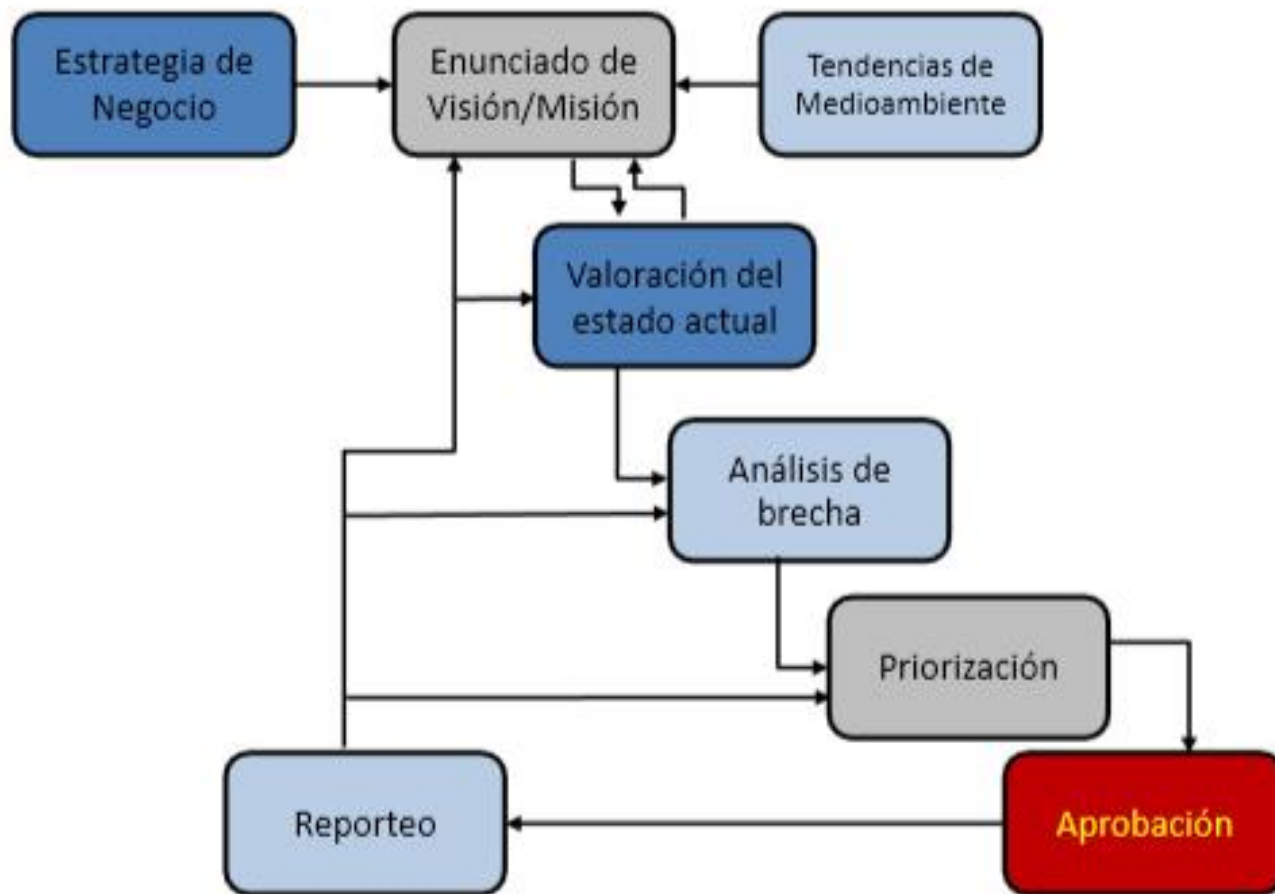
Start Immediate

Plan to start

La hoja de ruta ejecutiva



Proceso de la PEdC



- ❑ “Si no lo hacemos nos van a hackear” (FUD)
- ❑ “Es la manera correcta de hacerlo”
- ❑ “Esta tecnología resolverá todos nuestros problemas”
- ❑ “No cuesta tanto”
- ❑ “La dirección no lo entiende”

- ❑ Captura la razón para iniciar el esfuerzo
- ❑ Estima de manera clara los costos y beneficios
- ❑ Da un análisis y descripción detallada de la iniciativa



Confianza en, y valor de los sistemas de información

Monterrey Chapter

Enfoques casos de negocio

Costo

Comparación
de la industria

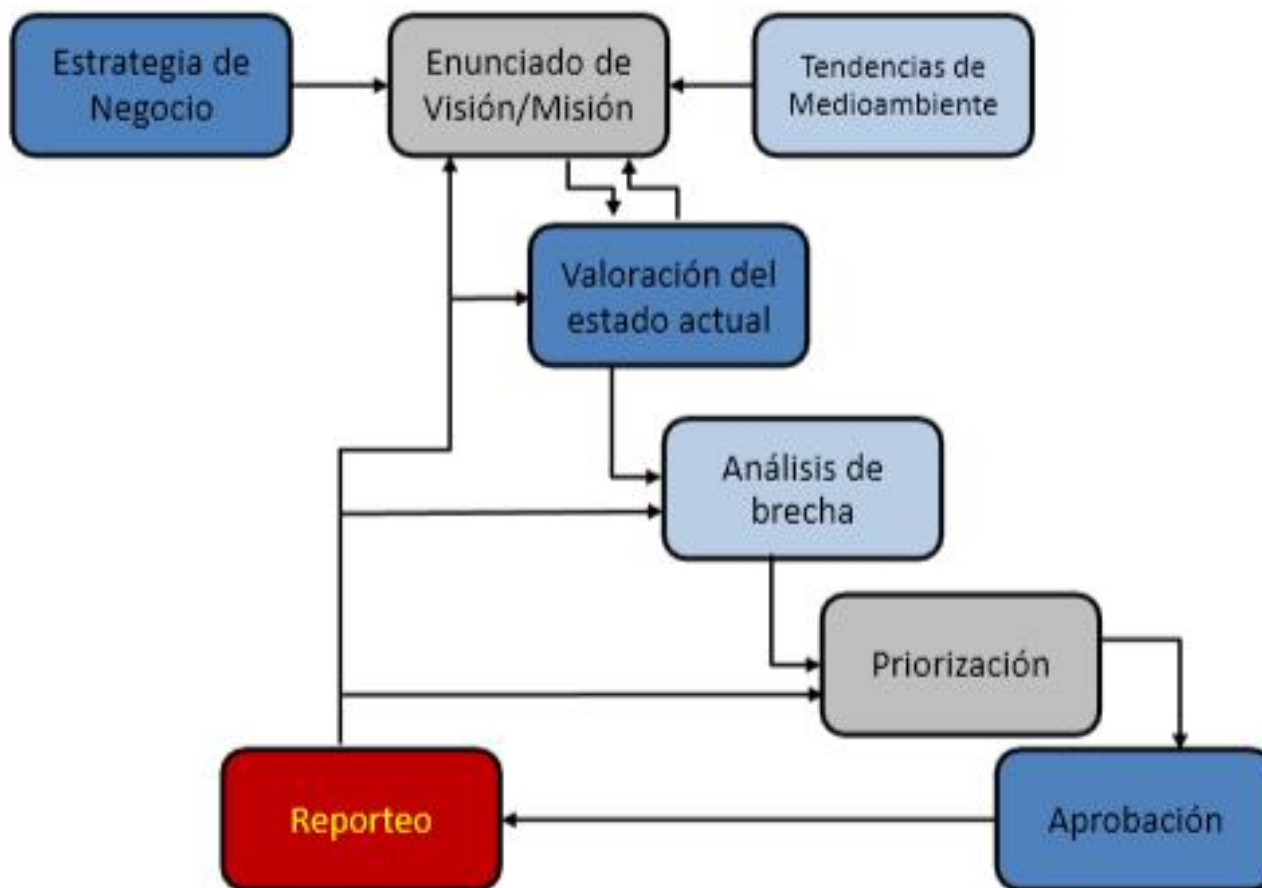
Innovación de
negocios

Planear las inversiones de seguridad basadas en:

- Oportunidades de negocio
- Requerimientos de negocio
- Riesgo de negocio

- Resumen ejecutivo
 - Problema
 - Valoración
 - Recomendaciones
- Introducción
 - Factores que impulsan al negocio
 - Alcances
 - Financiamiento
- Análisis
 - Suposiciones
 - Costo/beneficio
 - Riesgos clave
 - Dependencias y sinergias
 - Opciones
- Apéndice

Proceso de la PEdC



- Problema

Muchos ejecutivos están buscando estadísticas de seguridad que sean importantes, de tal manera que sepan cuando y a qué poner atención
- Solución

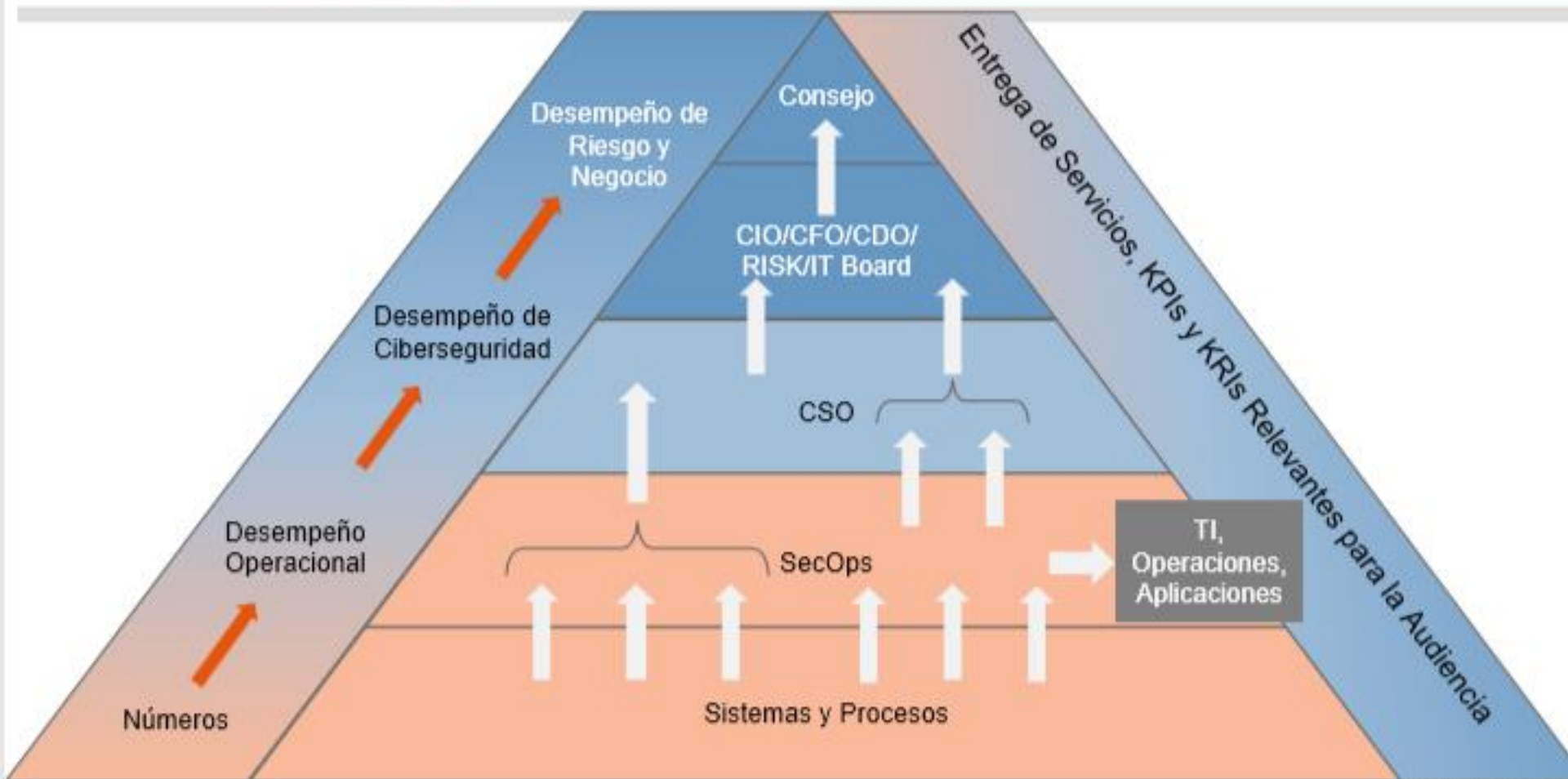
Proveer métricas esenciales que transformen y comuniquen información complicada en lenguaje de negocio que sea fácilmente entendible

?? Informar

?? Educar

? Impulsar cambios de comportamiento

Jerarquía de reporte



El abismo de las métricas

CISO tradicional

Riesgo
Tecnológico

Credenciales
comprometidas

CIO

Sistemas
Tecnológicos

Robo de
propiedad
intelectual

Procesos
de Negocio

Pérdida de
momentum del
mercado

El Negocio

Objetivo de
Negocio

Baja en
Ingresos

Las métricas técnicas
llegan hasta aquí

Nadie cruza esta brecha

Las líneas de negocio
ven hasta aquí

- Foco en **métricas técnicas**
- Uso de **listas genéricas** de métricas
- La brecha entre lo que seguridad hace y los **beneficios para el negocio**
- El contexto técnico en el que son desarrolladas **no invitan al cambio**

Dar contexto a las métricas

Número de servidores escaneados/Sin escanear
Número de parches críticos e importantes

Convertir a porcentaje permite la
normalización y crea tendencias



Porcentaje de parches críticos e importantes faltantes
Porcentaje de fallas en escaneo de servidores

Añadir contexto de negocio provee
enlace con el negocio



Porcentaje de servidores críticos para el negocio y
bases de datos mantenidas con cumplimiento de parches al 100%

Enfocarse en un sistema de negocio incrementa
la relevancia para las partes interesadas



Porcentaje de parches críticos faltantes en facturación
Porcentaje de incremento de escaneos fallidos en facturación

Crear un enlace entre el indicador de riesgo
y el proceso de negocio



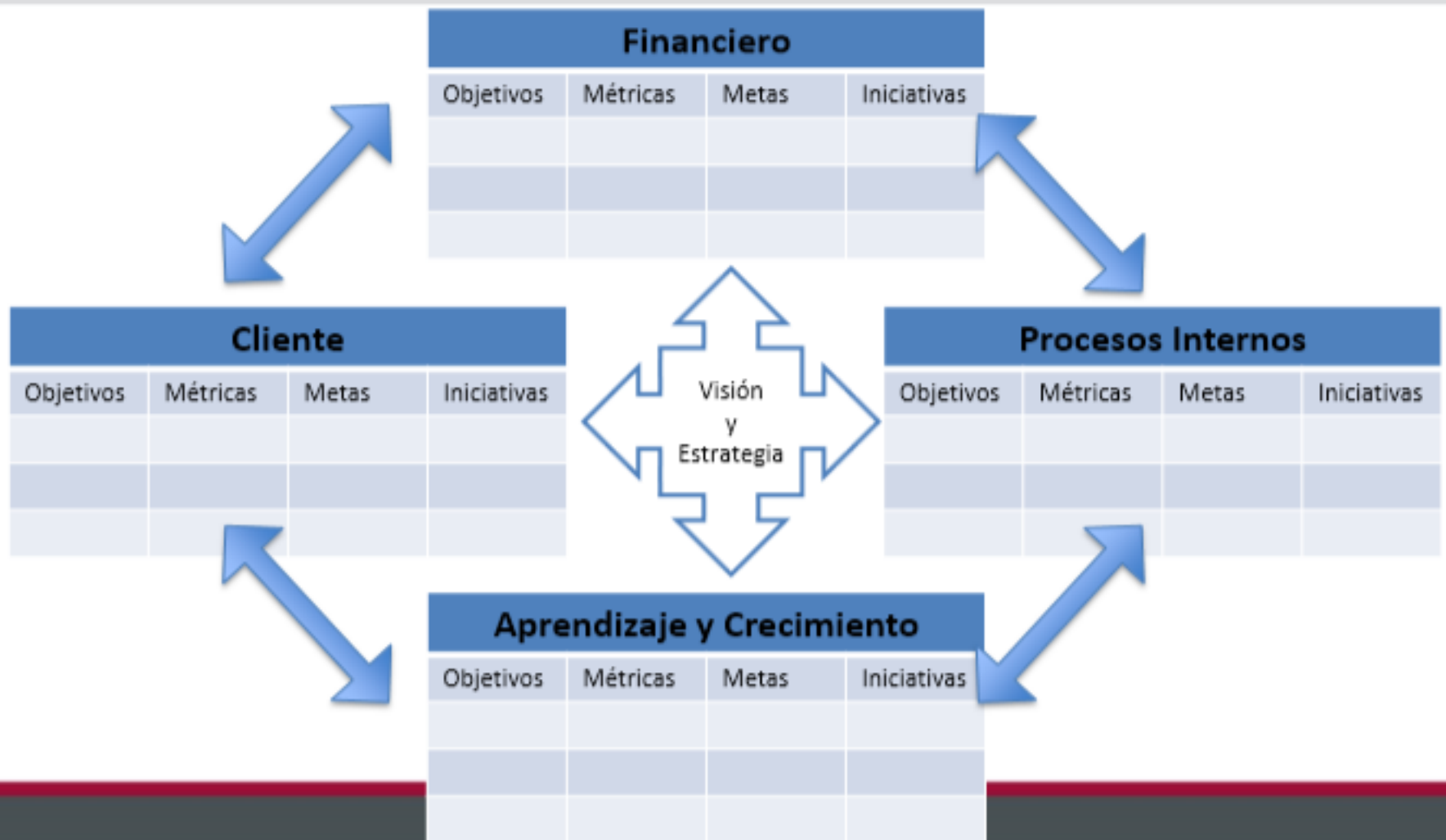
Porcentaje de facturación tardía debido a caídas no programadas

Se completa el enlace con el impacto al negocio



Facturación tardía causada por caídas no programadas
que ponen la operación del negocio en riesgo

Balanced Scorecard



Enterprise XYZ — Balanced Scorecard for Information Security

Balanced Score Card (Security) — Summary

Financial			Customer		
	93%	R		98%	A
F1	We will use security to help grow the business.	A	C1	We will provide a high level of service availability and continuity.	G
F2	We will be efficient in our security management.	G	C2	Customers will have confidence in our services and facilities.	G
F3	We will execute projects on time and on budget.	G	C3	We will comply with all applicable regulations.	A
F4	We will manage our suppliers cost-effectively.	R	C4	The right people will have access to the right information — no more, no less.	A
Operational			Learning and Growth		
	90%	R		95%	R
O1	Our tools will be fit for purpose.	A	G1	Our people will be fully engaged.	G
O2	We will execute change efficiently and reliably.	G	G2	Our people will make the right decisions.	G
O3	We will embed continuous improvement in our processes.	A	G3	We will invest in our people and develop their expertise.	A
O4	We will maintain our operational risk to within a defined risk appetite.	R	G4	We will protect our know-how as a competitive advantage.	R

*“Lo importante no es la meta
sino el camino recorrido”*





¡GRACIAS!

David Hernández
davidhdz@protectia.com.mx

www.protectia.com.mx